

「おかげさままで」の心を大切に 激動の時代にチャレンジします。

「苦難」が予測される住宅業界。でも逆境の時こそ知恵を絞り今やるべきことを「正しい方法」ですぐやるのが大切。これからの「人のため世の中のために」を肝に銘じ心を込めて仕事に励みます。

幼い頃はぜんそくに苦しむ
生まれは愛媛県松山市。1歳で大病を患い死を宣告されるも奇跡的に回復。その後もぜんそくに苦しむ。「弱さを強さに」が私の生涯のテーマです。

高校時代まで野球に全力投球
学生時代は野球部で体を鍛え高校3年の夏は投手として活躍。県大会で準々決勝まで進み地元を沸かせました。今も高校球児の熱闘に胸を熱くします。



不純な動機で積水ハウス入社
松山大学卒業後、積水ハウスへ入社し営業の世界に飛び込みました。あの日から「今日だけ懸命」を掲げ努力を重ねています。

飛び込み営業で1年目44棟契約
人口10万人の山口県の岩国市場で新人で年間44棟の住宅を契約。27歳で店長に。営業実績13年間で428棟契約し積水ハウスの記録男と言われました。その間、独自の営業ノウハウを構築しました。

40歳で独立して会社設立
「住宅営業マンの地位を高めたい」この願いを実現するため40歳で起業しリックを設立。現在22名の精鋭メンバーが住宅業界に特化したコンサルティンクと設計事務所業務に精励しています。

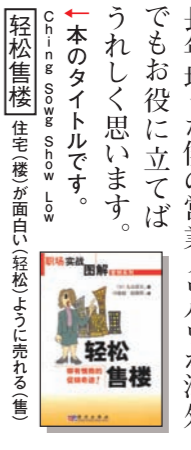
本がヒットし講演・研修が殺到
処女作「セールスほど面白い仕事はない」を上梓して以来31冊の単行本と実務書を執筆し累計43冊・100万部を突破しました。執筆活動はライフワークです。

こんな書籍のおかげで
日本実業出版社編の単行本に文化人や芸能人・プロスポーツ選手とともに掲載されました。講演依頼が殺到し驚かされました。

舞台の脚本も手掛けました
弊社の創立10周年時に僕の営業ドキュメントを原作にしたミュージカルが広島アステールプラザで公演され好評でした。第二部で「ビジネスマンへの応援歌」というテーマで講演し、とても盛況でした。



中国で書籍を翻訳出版しました
拙書「住宅が面白いように売れる」が中国の科学出版社から「文化交流」として協力して欲しい」との要請を受け中国の書店に平積みされました。長年培った僕の営業ノウハウが海外でもお役に立てばうれしく思います。



女優・浜美枝さんと共演
テレビ番組の「浜美枝の素敵なお家づくり」(毎週日曜放映・13回シリーズ)のシナリオを書いた縁で僕も全番組に出演しました。浜さんはカメラが回るとさすが「プロ」です。気さくな人柄で魅力のある女性でした。ビートたけしの「TVタックル」などの台本づくりにも執筆協力しました。

雑誌の連載も執筆しました
月刊誌や週刊紙などの雑誌、業界の専門誌や機関誌にもたくさん原稿を執筆しています。



僕たちの設計作品が好評です
弊社が千葉県君津市で設計プロデュースした商業建築物「四季の蔵」。4261坪の敷地に延732坪の雨染テイスの建物が建っています。「ダイハッター」のテレビCMの舞台として放映され人気を博しました。



研修と講演で全国を奔走
住宅会社の研修では私が体得したノウハウを伝授し実績アップに導いています。低迷社員の活性化にも貢献。今も楽しく全国を飛び回っています。

電力会社と電化住宅を普及
オール電化住宅の普及を目指し中国電力、関西電力をはじめ電力会社5社と業務提携し住宅ビルダーや工務店の支援に尽力しました。

自然素材の「雨染な家」を開発
無垢の木と漆喰で創る「雨染な家」を開発し2001年「すくやろ工務店会」がスタート。2000棟の「雨染な家」を竣工しました。



オリジナル家具を開発・販売
杉の積層板で無垢家具をデザインし質感が豊かで機能的な家具として好評。手ざわりと香り、自然素材が魅力です。**(URAC 家具)**



名古屋・千葉・松山に営業拠点を
「手の届く価格で本物の木の家を」掲げる「雨染な家」の人氣が高まり工務店支援のため名古屋、千葉と松山に営業部を開設。モデルハウスも次々と建設しています。福島から宮崎まで全国で21ヶ所のモデルハウスが誕生し営業展開中です。小さな工務店がモデルハウスを建てて自力で営業することはすごいことです。



羊毛断熱の「羊の家」を開発
「良い家は高い」が非常識な時代にリーズナブルな価格で上質の住まい「羊の家」を開発しました。断熱材は天然繊維の羊毛を採用。コストダウンに知恵を絞った商品開発で豊富な実績を積み住宅会社からのモデルハウスの設計も受託しています。



ガイナスタジオをオープン
本社ビル4階に宇宙技術で開発された塗る断熱材の実験体感室を開発。実験データや効用実績をポスターで展示公開しています。

リフォームの提案支援を
「雨染な家」や「羊の家」デザインのリフォームモデルルームを家具付きで展示しノウハウを構築しています。



情報紙を定期刊行しています
平成13年から会員工務店向けの情報ツールとして「URAC」を発刊。会員レポートや業界フォーカス、営業ドキュメントなどの生の情報をお届けしています。



ガス会社と省エネに尽力
東日本大震災を機に住宅の省エネ化が注目され大手ガス会社のオファーによりダブル発電住宅を推進。社員教育を軸にビルダー支援がスタートしました。

高齢者住宅を設計プロデュース
「高齢者の生きがい」をテーマに元総理の海部俊樹さんとノーベル賞を受賞した小林誠さんと座談会に出席しました。諸先輩からしっかりパワーをいただきました。



シルヴァオリヴ・津に期待の声
「サービスピ付き」高齢者住宅が三重県津市にオープンします。木造二階建ての高齢者にやさしい木の家です。高齢化時代のモデル事業として推進します。



本社に収録スタジオが誕生
弊社スタジオで収録したノウハウのコンテンツを配信。「いつでも」「どこでも」「何度でも」タブレットやスマホで視聴・学習できます。丸山以外にもゲスト講師がビデオライブラリーに登場。300番組を制作し放映します。



丸山私塾を開塾しました
2014年営業マン向けのWeb教育システムを開発。丸山私塾では対面式のテレビ会議で効率よくパワーアップに努めています。



厚生労働省の助成金活用
丸山研修は助成金の対象講座です。社員のレベラップを目指す中小企業や経産省が促進中の、女性を戦力化する「ダイバーシティ経営」の企業なども助成金を幅広く活用しています。

